

ÜBER 9.000 VERSCHIEDENE PRODUKTE. FÜR 450.000 KUNDINNEN UND KUNDEN TÄGLICH. DEIN KOPF KANN UNS NOCH WEITERBRINGEN.

Ein BILLY Regal von IKEA verkauft sich wie von selbst? Nicht ganz! Denn auch begeisternde IKEA Produkte brauchen begeisterte Menschen, die sie verkaufen. Im Verkauf bist du dabei, die IKEA Erfolgsstory weiterzuschreiben.

HIER BIST DU GEFRAGT. Bei IKEA finden unsere Kunden und Kundinnen die ganze Welt der Einrichtungsideen. Neben dem Kernsortiment Möbel haben wir viele andere Sortimentsbereiche wie Textil, Beleuchtung oder Glas und Porzellan. Das heißt für dich: unendliche Möglichkeiten, deinen Platz bei uns zu finden!

DEIN WEG ZUM/ZUR TEAMLEITER/-IN. In deinem Trainee-Programm machst du Station in einem Möbel- und in einem anderen Sortimentsbereich. In dieser Zeit lernst du nicht nur unsere Produkte und die Bedürfnisse unserer Kunden und Kundinnen kennen, sondern auch alles Wichtige zum Thema Markt- und Umsatzanalyse sowie Verkaufssteuerung, um im Anschluss daran als Teamleiter/-in eines Sortimentsbereichs erfolgreich zu sein.

WAS EINE/-N GUTE/-N VERKÄUFER/-IN AUSMACHT. Damit deine Karriere dorthin wie von selbst läuft, solltest du allerdings auch etwas mitbringen. Und da kommt dein Kopf ins Spiel. Sowie dein Herz: Wir erwarten Verkaufstalent, Servicedenken, Spaß am Umgang mit unseren Kunden und Kundinnen und natürlich echte Begeisterung für Heimeinrichtung. Denn wie gesagt: begeisternde Produkte brauchen begeisterte Verkäufer/-innen.